



自社施工と意思疎通力が強み お客様に喜ばれるリフォームを



代表取締役 **金田 明秀**

学業修了後は住宅設備会社に就職し、営業マンとして活躍する。同企業の営業でトップの成績を取めたノウハウを以て、2008年に同僚3人と共に起業。2013年には、新日本住設(株)として法人化を果たした。

今岡 金田社長は以前勤められていた大手企業で、全国1位の営業成績を取められたことがあると伺っています。

金田 営業マンとして様々な経験を積み、結婚を機に独立しました。注目を集め始めた太陽光システムをメインとした事業を展開することに決め、現在は住宅設備全般も手がけています。今後は蓄電池の販売施工やインターネットを使った営業にも取り組んでいく予定です。

今岡 お若いながら確かな実績をお持ちなのですね。その若さを活かした勢いのある事業を展開されているのでしょうか。

金田 住宅設備業界は、今の業界の礎を築かれた年配の方が多い。私はインターネットに馴染みがある世代として、SNSを取り入れた情報発信など、若い感性を活かしていきたいと思っています。



新日本住設 株式会社

〒650-0011

兵庫県神戸市中央区下山手通 8-13-12

TEL 078-599-9910 / FAX 078-599-9912

[お客様専用フリーダイヤル] 0120-535-910

URL <http://www.shinnihonjusetu.co.jp>

Company data



今岡 金田社長から、業界全体に活力を与えて盛り上げてほしいですね。では、施工に関してのこだわりとは？

金田 弊社は、受注から施工までを一貫して行っています。そのため施工料金は安価に抑えられ、メンテナンスなどのアフターフォローの体制も整えているんですよ。加えて、一番の特長はスピード感を持って対応できること。弊社は少数精鋭の上、スタッフの半数以上が住宅設備企業での経験を持つプロばかりですので、施工のみならず、太陽光システムに対する時代のニーズや流行を俊敏にキャッチし取り組んでいけるのです。

今岡 金田社長ご自身は、現在も営業をされているのでしょうか。

金田 私がプレーヤーとして動くこともありますが、今は指導する側として人材育成に注力しているんです。とは言っても、厳しく指導しているわけではなく、スタッフに繰り返していることは「お客様の喜ぶ仕事をしよう」ということ。それぞれのお客様によって状況は異なりますから、営業においては柔軟に対応することが重要なんです。

今岡 金田社長が営業として実際にご活躍されてきたことが、スタッフの方にも好影響を与えているのだと思います。

金田 ありがとうございます。今後はスタッフ一人ひとりが、より強みを発揮できる環境を整えていきたいと考えています。何よりお客様に喜んで頂くため会社全体で“プロフェッショナル”をキーワードに、スタッフ全員が営業のプロ・工事のプロ・事務のプロを目指していきます。

Guest Comment

今岡 誠 (野球評論家)



金田社長はスタッフが自分らしく働ける環境づくりに重きを置いており、だからこそスタッフの方一人ひとりが強みを活かせるんですね。若く魅力的な人材が集まる御社ですから、今後も新しい切り口で業界に新しい風を吹かせてくれることでしょう。



▲写真左から、事務員 宮原 ルリ子 氏、西川 勝之 氏、太陽光発電事業部 主任 三尾 真一郎 氏、金田社長、今岡さん、同事業部 主任 澤田 亮太 氏、同事業部 主任 大城 真悟 氏、植松 宏次郎 氏、工事業部 部長 西村 昭雄 氏

